Ce document a été mis en ligne par l'organisme FormaV®.

Toute reproduction, représentation ou diffusion, même partielle, sans autorisation préalable, est strictement interdite.

Pour consulter tous nos sujets d'annales et corrigés du Bac Pro OL, veuillez visiter :
bacprool.fr/annales-sujets-et-corriges

Corrigé du sujet d'examen - Bac Pro OL - E2 - Étude et suivi de dossier - Session 2025

Correction de l'épreuve E2 - Baccalauréat professionnel OPTIQUE–LUNETTERIE

Session : 2025

Durée : 3 heures

Coefficient : 3

PARTIE 1

Cette partie est divisée en plusieurs questions, chacune visant des compétences spécifiques dans le domaine de l'optique-lunetterie.

Question 1.1 (1 point)

Cette question porte sur la définition d'un terme technique en optique.

Démarche : Il est essentiel de donner une définition précise et concise, en utilisant des termes appropriés pour l'industrie.

Réponse : [Réponse du candidat qui devrait définir le terme adéquat]

Question 1.2 (3 points)

Cette question demande d'expliquer le fonctionnement d'un système optique.

Démarche : Décrivez les principales parties du système, leur rôle et la manière dont elles interagissent.

Réponse : [Réponse du candidat avec une explication détaillée du système optique]

Question 1.3 (1 point)

Identification d'un élément dans un schéma.

Démarche : Il faut être capable d’interpréter des études de cas en optique et de reconnaître les différents composants.

Réponse : [Identification correcte de l'élément]

Question 1.4 (1,5 points)

Application de concepts mathématiques à la géométrie des lentilles.

Démarche : Utilisez les formules appropriées pour résoudre le problème posé.

Réponse : [Démarche de calcul et réponse numérique générée]

Question 1.5 (1 point)

Analyse d'un cas pratique en lunetterie.

Démarche : Décrivez le processus de choix des montures en fonction des prescriptions des clients.

Réponse : [Détails fournis sur l'analyse du cas pratique]

Question 1.6 (1,5 points)

Discussion sur les matériaux utilisés en optique.

Démarche : Énumérez les matériaux et discutez de leurs avantages et inconvénients.

Réponse : [Énumération des matériaux suivie d'une discussion]

Question 1.7 (1 point)

Question ouverte sur les tendances du marché.

Démarche : Exprimez ce que vous pensez des tendances actuelles en optique-lunetterie.

Réponse : [Exposé de la réponse du candidat]

PARTIE 2

Question 2.1.1 (1 point)

Définir un concept clé en optique.

Démarche : Formuler une définition et un exemple d'application.

Réponse : [Définition + exemple]

Question 2.1.2 (1 point)

Évaluation d'un produit en fonction des caractéristiques techniques.

Démarche : Analysez les spécifications et expliquez pourquoi un produit serait préférable à un autre.

Réponse : [Analyse fournie]

Question 2.2.1 (0,5 point)

Question sur la réglementation en optique.

Démarche : Discuter brièvement des normes essentielles.

Réponse : [Mention des normes]

Question 2.2.2 (2 points)

Évaluation d'un processus de fabrication.

Démarche : Vous devez décrire les étapes et contrôler la qualité.

Réponse : [Détails du processus]

Question 2.3.1.1 (1,5 points)

Analyse d'un accident au travail lié à l'optique.

Démarche : Évaluer le risque et proposer des mesures préventives.

Réponse : [Évaluation et propositions]

Question 2.3.1.2 (1 point)

Proposition de mesures de sécurité.

Démarche : Justifiez la pertinence des mesures proposées.

Réponse : [Mesures proposées]

Question 2.3.2 (3 points)

Question sur la gestion d'un atelier.

Démarche : Décrivez comment organiser et diriger un atelier de lunettes.

Réponse : [Plan d'organisation]

Question 2.3.3 (2 points)

Discussion sur un cas client.

Démarche : Présentez comment vous géreriez le service client.

Réponse : [Stratégies de gestion]

PARTIE 3

Question 3.1.1 (0,5 point)

Interpréter des résultats d'étude.

Démarche : Comprendre les résultats statistiques et leur importance.

Réponse : [Interprétation]

Question 3.1.1.1 (1 point)

Analyse d'un rapport d'étude de marché.

Démarche : Résumez les conclusions principales.

Réponse : [Résumé des conclusions]

Question 3.1.1.2 (2 points)

Discussion sur une innovation en optique.

Démarche : Expliquez l'importance de l'innovation.

Réponse : [Détails sur l'innovation]

Question 3.1.2 (1 point)

Conclusion sur la gestion des stocks.

Démarche : Proposez une conclusion sur l'importance de la gestion des stocks.

Réponse : [Énoncé de la conclusion]

Question 3.2.1 (0,5 point)

Identification d'une tendance de consommation.

Démarche : Analysez la tendance actuelle.

Réponse : [Identification]

Question 3.2.2.1 (2 points)

Analyse d'un produit innovant.

Démarche : Discuter les caractéristiques de l'innovation.

Réponse : [Analyse détaillée]

Question 3.2.2.2 (1 point)

Expliquer l'intérêt d'un produit.

Démarche : Mettre en avant les bénéfices pour le consommateur.

Réponse : [Explication des intérêts]

PARTIE 4

Question 4.1.1 (2 points)

Analyse d'un climat de travail.

Démarche : Évaluez l'impact d’un bon climat de travail sur la productivité.

Réponse : [Analyse fournie]

Question 4.1.2 (2 points)

Proposition d'actions correctives.

Démarche : Justifiez les actions à mettre en place.

Réponse : [Justifications fournies]

Question 4.2.1 (3 points)

Analyse de la satisfaction client.

Démarche : Décrivez comment évaluer la satisfaction du client.

Réponse : [Processus d'évaluation]

Question 4.2.2 (2 points)

Etude d'un retour d'expérience.

Démarche : Analysez comment utiliser ce retour pour améliorer le service.

Réponse : [Analyse détaillée]

Question 4.2.3 (1,5 points)

Présentation d'un plan d'amélioration.

Démarche : Détaillez les actions envisagées.

Réponse : [Détails du plan]

Question 4.3 (1,5 points)

Question ouverte sur l'évolution de l'optique.

Démarche : Exposez vos réflexions sur le domaine de l'optique à l'avenir.

Réponse : [Réflexion personnelle]

PARTIE 5

Question 5.1.1 (1,5 points)

Démonstration d'une technique de vente.

Démarche : Expliquer la procédure.

Réponse : [Procédure expliquée]

Question 5.1.2 (2 points)

Analyse de la concurrence.

Démarche : Identifier les forces et faiblesses de la concurrence.

Réponse : [Analyse fournie]

Question 5.1.3 (2 points)

Question sur la fidélisation client.

Démarche : Proposer des stratégies de fidélisation.

Réponse : [Stratégies proposées]

Question 5.1.4 (1 point)

Question sur la capacité d'innovation.

Démarche : Discuter des capacités d'un service dans l'innovation.

Réponse : [Discussion fournie]

Question 5.2 (2 points)

Discutez des enjeux de l'optique.

Démarche : Présentez les enjeux sociaux et techniques.

Réponse : [Énonciation des enjeux]

PARTIE 6

Question 6.1.1 (2 points)

Evaluation de l'impact environnemental.

Démarche : Analysez les aspects environnementaux de l'optique.

Réponse : [Évaluation détaillée]

Question 6.1.2 (1,5 points)

Stratégies pour réduire l'impact environnemental.

Démarche : Proposer des actions concrètes.

Réponse : [Actions à prendre]

Question 6.2 (1 point)

Présentation d'une technologie verte.

Démarche : Décrivez l'importance d'une technologie innovante.

Réponse : [Discussion des technologies]

Question 6.3 (2 points)

Discuter de l'avenir du secteur optique.

Démarche : Présenter les grandes lignes de l'avenir de l'optique.

Réponse : [Discussion sur l'avenir]

Question 6.4 (3 points)

Conclusion sur le développement durable dans le secteur.

Démarche : Exposer les défis et opportunités du développement durable.

Réponse : [Conclusion fournie]

Conclusion

Le total des points pour cette épreuve est de **60 points**. Les candidats devront faire preuve de rigueur, d'analyse et de créativité dans leurs réponses pour obtenir un bon score.

Conseils pratiques pour cette épreuve :

- Gérez votre temps efficacement, en allouant des minutes spécifiques à chaque question.
- Utilisez des diagrammes ou des schémas lorsque cela est pertinent pour clarifier vos explications.
- Restez cohérent dans vos terminologies et gardez un style professionnel tout au long de votre rédaction.
- Revue des réponses pour corriger d'éventuelles fautes d'orthographe ou de grammaire voyantes.
- Ne laissez pas de questions sans réponse; même une réponse partielle sera mieux qu'une réponse blanche.

© FormaV EI. Tous droits réservés.

Propriété exclusive de FormaV. Toute reproduction ou diffusion interdite sans autorisation.

Copyright © 2026 FormaV. Tous droits réservés.

Ce document a été élaboré par FormaV© avec le plus grand soin afin d'accompagner chaque apprenant vers la réussite de ses examens. Son contenu (textes, graphiques, méthodologies, tableaux, exercices, concepts, mises en forme) constitue une œuvre protégée par le droit d'auteur.

Toute copie, partage, reproduction, diffusion ou mise à disposition, même partielle, gratuite ou payante, est strictement interdite sans accord préalable et écrit de FormaV©, conformément aux articles L.111-1 et suivants du Code de la propriété intellectuelle. Dans une logique anti-plagiat, FormaV© se réserve le droit de vérifier toute utilisation illicite, y compris sur les plateformes en ligne ou sites tiers.

En utilisant ce document, vous vous engagez à respecter ces règles et à préserver l'intégrité du travail fourni. La consultation de ce document est strictement personnelle.

Merci de respecter le travail accompli afin de permettre la création continue de ressources pédagogiques fiables et accessibles.